

営業力に
差がつく。



コンクリート二次製品製造・販売業向け 統合販売管理システム

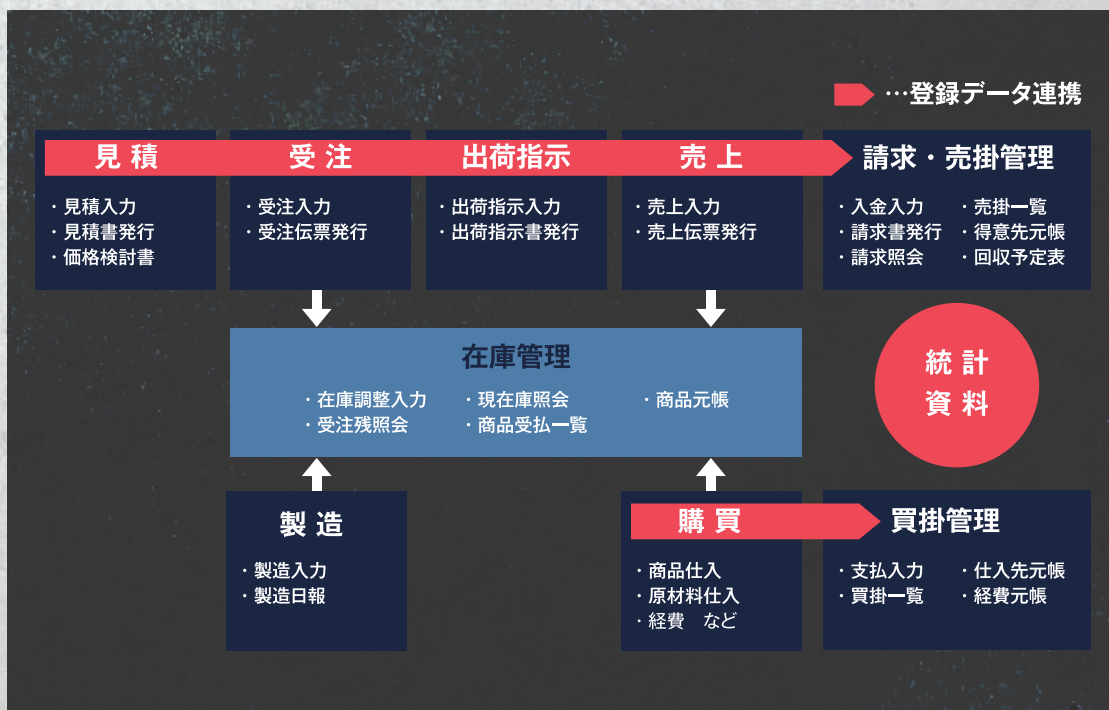
コンクリート二次製品の製造・販売業様向けとして
業務に必要なものをすべてそろえた統合販売管理システムです。

売上系処理では、

見積から売上までの流れ
において登録データが
連携しており、二度打ち
などの手間を省きます。

また、営業担当者様の
ために**見積関連の機能**
を強化。

本システムの導入により、
事務担当者様はもちろん
営業担当者様の作業の
省力化に貢献します。



主な特徴

現着単価の見積に便利な、運賃・経費の表示

見積・受注入力時には、商品原価に加えて配送運賃や経費を表示。

見積時に運賃などの諸経費を考慮することができ、「粗利では黒字でも、運賃等を含んだら実は赤字だった」といった事態を防ぎます。

行	商品CD	商品名 規格・寸法	工場	引渡	数量	原価単価 経	単重[kg] 運賃	設計単価 (%)	売価単価 現着限度	金額	利益 (%)
1	00001	SC-片面歩車道境界ブロック	1	2	1.00	830	44.00	740	850	850	41
1	売上	A L=600	本社	配達	本	113	66	114.86%	809		4.82%

元着単価として設定できる下限を表示
(商品原価+経費+運賃)

見積履歴が保存できる

見積の履歴を保存できますので、1回目に提出した見積と2回目以降の見積との比較検討ができます。

単価未確定のまま売上登録可能

受注外の商品を販売するときなど、単価が決まっていない場合でも、出荷優先の運用ができます。

今後の予算達成の見通しが見える

担当者の月別の予算と見積金額の対比が出力できます。受注確度別の対比も可能。見積時点での過不足が見えるので、予算達成に向けて活発な営業活動を促します。

その他の特長

- 商品検索画面では、商品分類をツリー形式で表示。簡単に商品の絞り込みができます。また、商品名による検索も可能です。
- 請求書は物件別に分かれて発行されます。
- ユーザーごとに権限を3段階に設定可能です。
- 伝票や請求書など、カスタマイズ可能です。

引渡方法変更時の単価自動計算

予め掛け率を設定しておけば、現場渡から工場渡に変わった際に、販売単価を自動計算します。

動作確認

OS	(クライアント) Windows 10 Pro(x64/x86) (サーバ) Windows Server 2016/2019 Standard(x64)
データベース	SQL Server 2016/2017 Standard(x64)
ディスプレイ	解像度 1024×768 以上
プリンタ	A4 以上の用紙に対応するもの (複数段カセット推奨)

※使用している会社名・製品名は各社の登録商標または商標です。

お問い合わせ

 株式会社サン・コンピュータ

<https://www.sancom.co.jp/>

本社

青森県八戸市北インター工業団地一丁目5番10号
TEL 0178-21-1100 FAX 0178-21-1250

関東営業所

東京都文京区後楽二丁目2-20 井上旭門ビル4階B
TEL 03-5840-5110 FAX 03-5840-5112

(2022年10月版)